

Silicon Barrio — Servicios de Tecnología y Software

Un complemento a tu proceso de consultoría estratégica

Qué hacemos

Silicon Barrio ayuda a emprendedores e inversores a convertir ideas de negocio en realidades operativas. Mientras nuestra práctica de estrategia se enfoca en la visión, la planificación y el go-to-market, nuestra área tecnológica se asegura de que el lado operativo y técnico de tu negocio esté bien armado desde el primer día — sin complicar las cosas innecesariamente ni gastar de más.

Trabajamos con fundadores e inversores que se toman en serio sus proyectos. No vendemos complejidad. Recomendamos la herramienta adecuada para cada situación — a veces es una plataforma que ya existe, a veces es algo desarrollado a medida, y a veces simplemente es aprender a usar bien una planilla de cálculo.

En qué te podemos ayudar

Entender y adoptar las herramientas correctas

La mayoría de los negocios en etapa inicial no necesitan software a medida — necesitan saber qué existe y cómo aprovecharlo bien. Podemos ayudarte a evaluar, configurar y sacarle el máximo partido a herramientas como:

- **CRMs** (gestión de relaciones con clientes) para llevar el seguimiento de prospectos, clientes y negocios en curso
- **Plataformas de gestión de proyectos** para coordinar equipos y hacer seguimiento del avance
- **Herramientas de colaboración y comunicación** para mantener alineados a socios y partes interesadas
- **Herramientas de seguimiento financiero** para monitorear el flujo de caja y el desempeño del negocio

También ofrecemos capacitación práctica para que tu equipo realmente use las herramientas — no solo las instale.

Software a medida, cuando lo que existe no alcanza

Cuando tu negocio tiene necesidades específicas que los productos existentes no cubren, desarrollamos soluciones personalizadas. Algunos ejemplos concretos:

- **Dashboards internos** — una pantalla centralizada donde vos y tus socios pueden ver cómo está funcionando el negocio en tiempo real
- **Portales para clientes o inversores** — un espacio privado donde los interesados pueden ingresar, ver actualizaciones y acceder a documentos
- **Aplicaciones web** — desde sitios informativos sencillos hasta plataformas de producto completas
- **Aplicaciones móviles** — para iOS y Android, cuando el negocio necesita estar en el bolsillo de sus clientes
- **Automatización de procesos** — reemplazar tareas manuales y repetitivas por sistemas que funcionen solos

Visibilidad financiera y organización contable

Tener un panorama claro de la plata es innegociable para cualquier negocio serio. Podemos ayudarte a armar sistemas simples pero efectivos para:

- **Seguimiento del flujo de caja** — saber qué entra, qué sale y cuándo
- **Gestión del presupuesto** — mantener la inversión y los gastos organizados y visibles
- **Herramientas financieras a medida** — soluciones livianas adaptadas a tu proyecto cuando el software estándar no se ajusta

Infraestructura y operaciones

Cómo se aloja y mantiene tu software importa — especialmente en términos de costos y confiabilidad. Armamos entornos seguros, monitoreados y eficientes que evitan facturas infladas de servicios en la nube y dependencias innecesarias de proveedores. Para proyectos que lo requieran, también podemos asesorar en requerimientos específicos del sector financiero, incluyendo procesamiento de pagos y manejo de datos financieros.

Cómo trabajamos

Generalmente nos incorporamos como parte de un proceso de consultoría estratégica más amplio. Una vez que la dirección del negocio está clara, evaluamos qué tecnología se necesita para sostenerla y proponemos un camino concreto hacia adelante — empezando simple y agregando complejidad solo cuando el negocio lo justifica.

No somos una agencia grande. Eso es una ventaja, no una limitación. En cada proyecto hay pensamiento de nivel senior, comunicación directa y sin intermediarios.

Algunos ejemplos de proyectos para los que estamos bien preparados

- Un grupo de inversores que lanza un nuevo emprendimiento y necesita una forma de gestionar y visualizar el avance y las finanzas del proyecto
- Un empresario que viene manejando todo a instinto y por WhatsApp, y quiere incorporar más estructura y visibilidad a su operación
- Un emprendedor con una idea de producto que necesita una primera versión desarrollada rápido y de forma pragmática, sin armar un equipo de tecnología completo
- Una empresa que se expande a un nuevo mercado y necesita una plataforma o portal para sus clientes que soporte el lanzamiento